



PLAYLIST

SOFTWARE SOLUTIONS

SMART MANAGER

Gestão Financeira e Automação Fiscal para Emissoras de Rádio

SETEMBRO DE 2026

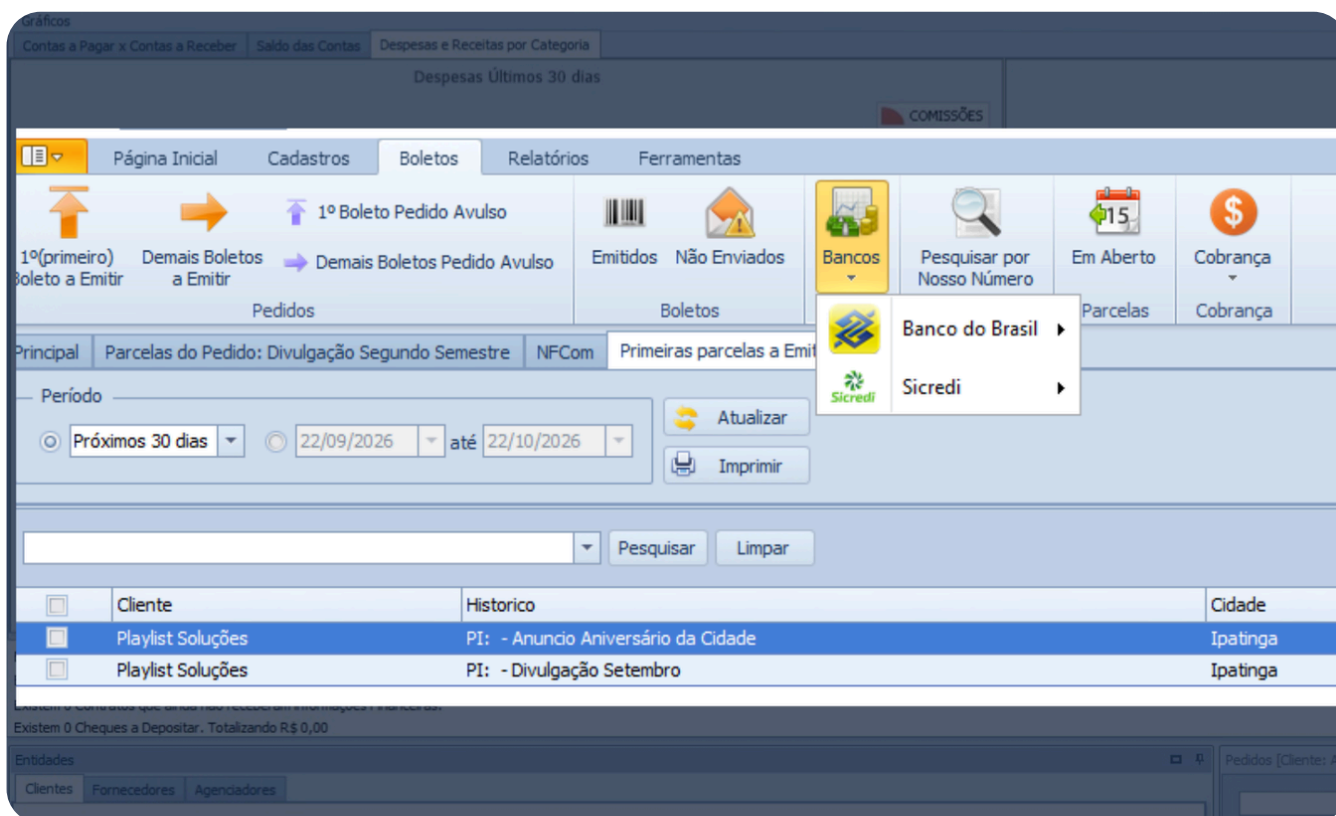
A **Playlist Software Solutions** apresenta o **Smart Manager**, um software de gestão e automação financeira desenvolvido sob medida para otimizar as operações comerciais e administrativas das emissoras de rádio.

O sistema oferece uma interface limpa, intuitiva e fluida, elimina gargalos burocráticos e permite que a equipe financeira foque no que realmente importa: a rentabilidade e o crescimento da rádio.

O **Smart Manager** reúne controle financeiro, controle de boletos e emissão de NFCom modelo 62 em um só software, e uma mesma instalação atende mais de uma emissora, cada uma com suas próprias informações.

Seus principais benefícios são:

- NFCom modelo 62 validada em tempo real na SEFAZ
- Boletos para nove bancos
- Contas a receber e a pagar sob controle total
- Comissões de agenciadores sempre calculadas
- Fluxo de caixa e relatórios personalizáveis



NFCom (Modelo 62) Validada em Tempo Real

Um dos maiores diferenciais do **Smart Manager** é a emissão automatizada da NFCom, a **Nota Fiscal de Serviço de Comunicação modelo 62**. O software integra-se diretamente com a Secretaria da Fazenda e realiza a validação em tempo real. Sem correria de fim de mês: a rotina de gerar e enviar arquivos consolidados no encerramento do ciclo mensal deixa de existir. Cada operação é transmitida e autorizada na hora, o que reduz erros operacionais e mantém a conformidade fiscal contínua.

O modelo 62 substitui os modelos 21 e 22, e o histórico anterior à migração continua acessível: as notas do modelo 21 seguem disponíveis para consulta e exportação a qualquer momento.

A emissão utiliza **certificado digital A1**, e a **DANFE** chega ao e-mail do cliente assim que o perfil de e-mail está configurado.

Automação Completa de Faturamento e Transparência Fiscal

Além da emissão do documento fiscal, o Smart Manager centraliza as etapas de cobrança e conformidade em um fluxo simplificado.

Emissão integrada de boletos

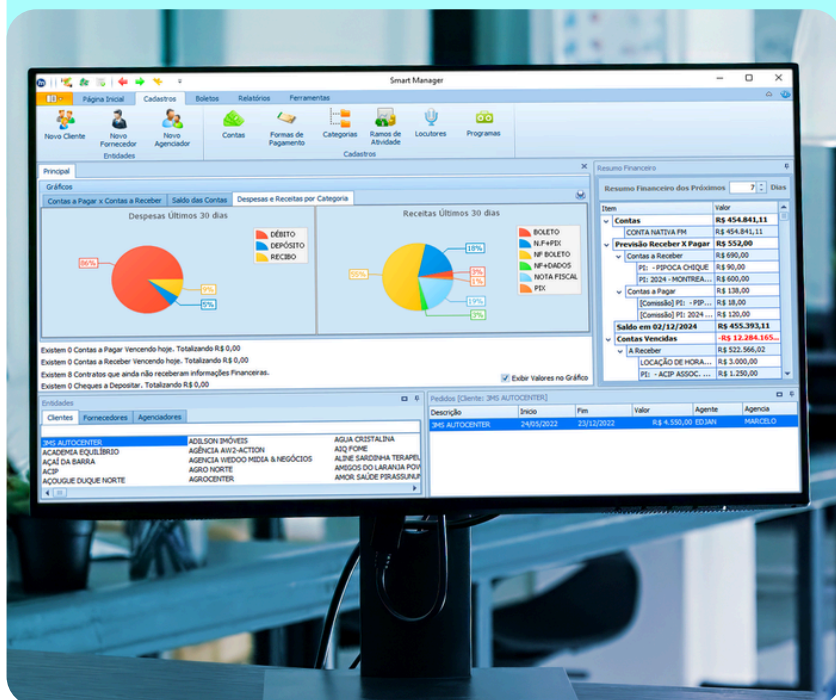
Gere e envie cobranças bancárias de forma rápida e conectada aos seus contratos comerciais. Os boletos saem para nove bancos, o arquivo remessa vai pronto para o Internet Banking e o sistema mostra o que foi emitido, o que já foi enviado e o que segue em aberto.

Transparência tributária (Lei 12.741/12)

O sistema calcula e insere automaticamente a discriminação dos impostos incidentes nas notas fiscais, assegurando alinhamento com as exigências legais de transparência sem necessidade de intervenção manual.

Preparado para a Reforma Tributária

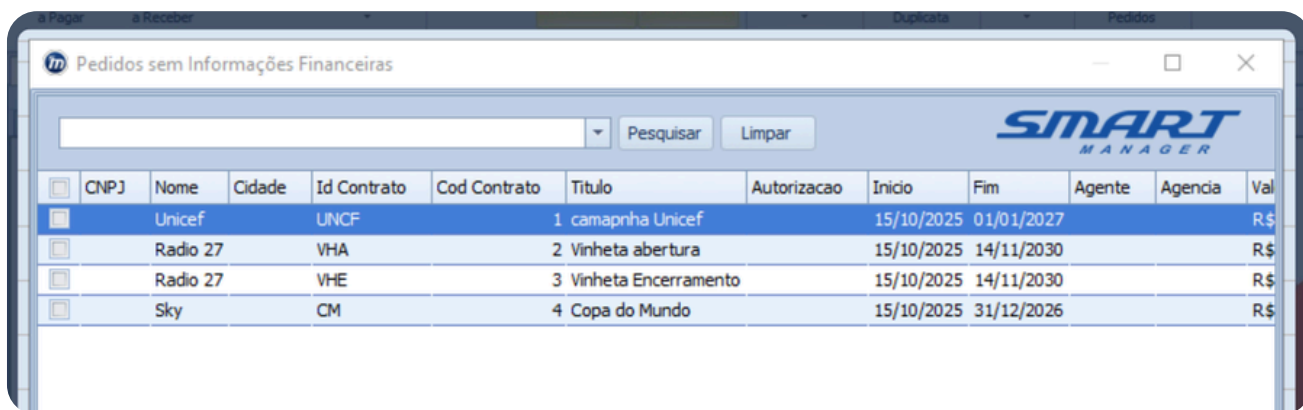
A versão atual já contempla as adaptações à Reforma Tributária, com suporte a **IBS** e **CBS** e validação dos grupos fiscais.



O Contrato Nasce no Comercial. As Parcelas Nascem Junto.

A venda acontece no comercial e o financeiro costuma recomeçar do zero: o mesmo pedido digitado outra vez, agora em planilha. O **Smart Manager** encerra esse retrabalho.

Clientes, agenciadores e pedidos fechados no **Commercial Playlist** entram no **Smart Manager** pelo menu **Importar Pedidos**. Quando o cliente ainda não está cadastrado, a tela de cadastro abre preenchida com as informações que vieram do comercial.



The screenshot shows a window titled "Pedidos sem Informações Financeiras" with the SMART MANAGER logo. It contains a table with the following data:

	CNPJ	Nome	Cidade	Id Contrato	Cod Contrato	Titulo	Autorizacao	Inicio	Fim	Agente	Agencia	Val
☒		Unicef		UNCF		1 campanha Unicef		15/10/2025	01/01/2027			R\$
☐		Radio 27		VHA		2 Vinheta abertura		15/10/2025	14/11/2030			R\$
☐		Radio 27		VHE		3 Vinheta Encerramento		15/10/2025	14/11/2030			R\$
☐		Sky		CM		4 Copa do Mundo		15/10/2025	31/12/2026			R\$

A partir do pedido, o usuário informa a conta, a categoria, a forma de pagamento e o vencimento da primeira parcela, e o sistema calcula as demais. A receita passa a existir no financeiro no mesmo instante em que foi vendida.

O Cliente Paga do Jeito Dele. O Sistema Registra do Jeito Certo.

Despesas últimos 30 dias

Data de Vencimento Conta Forma de Pagame... Catego

Quitar parcela - Pl: - Divulgação Segundo Semestre

Informações Sobre a Parcela

Entidade: AA Contabilidade
Historico: PI: - Divulgação Segundo Semestre - 3/10
Situação: Irã vencer daqui a 3 dias.
Vencimento: 25/09/2026
Valor Original: R\$ 2.250,00

Detalhes para Quitação da Parcela

Conta: BANCO DO BRASIL
Categoria: Campanha
Forma de Pagamento: boleto
Data de recebimento: 22/09/2026
Valor da Parcela: R\$ 2.250,00
Juros: R\$ 0,00
Acréscimo: R\$ 0,00
Multa: R\$ 0,00
Desconto: R\$ 0,00
Total a receber: R\$ 2.250,00
Diferença: R\$ 0,00
Fracionar Pagamento
Adicionar Cheque
Quitar

Informações da Parcela

Valor da Parcela: R\$ 2.250,00
Vencimento: 25/09/2026

Valores

Valor a Quitar na Parcela: R\$ 2.250,00
Juros: R\$ 0,00
Multa: R\$ 0,00
Acréscimo: R\$ 0,00
Desconto: R\$ 0,00
Valor Total: R\$ 2.250,00
Confirmar

Na prática, poucas parcelas são quitadas exatamente como foram lançadas. O **Smart Manager** acompanha o que acontece de verdade no caixa da emissora.

A quitação pode ser pelo valor total, parcial com o saldo renegociado em novas parcelas, ou fracionada quando o pagamento chega em mais de uma forma.

Ao quitar com cheque, a parcela fica bloqueada até a compensação, quando o usuário escolhe a conta que recebe o valor, e a devolução fica registrada com motivo e data. Acréscimo e desconto entram na hora da quitação, e o mesmo caminho vale para o que a emissora tem a pagar.

Quem Vendeu, Quanto Vendeu e Quanto Tem a Receber.

Cada pedido guarda o **agenciador** e a **comissão combinada**. Ao lançar as informações financeiras do contrato, o sistema calcula as parcelas da comissão junto com as do recebimento.

O relatório de **Comissões a Pagar** mostra o que já foi pago e o que segue em aberto no período que você escolher, de um agenciador ou de todos de uma vez.

Todas as vendas de anúncios são demonstradas em relatórios por programa e por locutor, para enxergar o que cada espaço da grade rende.

Despesas Últimos 30 dias

comissões

Principal | Parcelas do Pedido: Divulgação Segundo Semestre | NFCom | Primeiras parcelas a Emitir Boleto | Relatório de Comissões X

Comissões a Pagar

Período: Últimos 90 dias | 21/06/2026 | até 21/09/2026

Filtros: Agenciadores Carlos Brito, MS AGENCIA, Pedro Duarte

☐ Exibir somente comissões não pagas

☐ Exibir todas as comissões

Atualizar

Imprimir

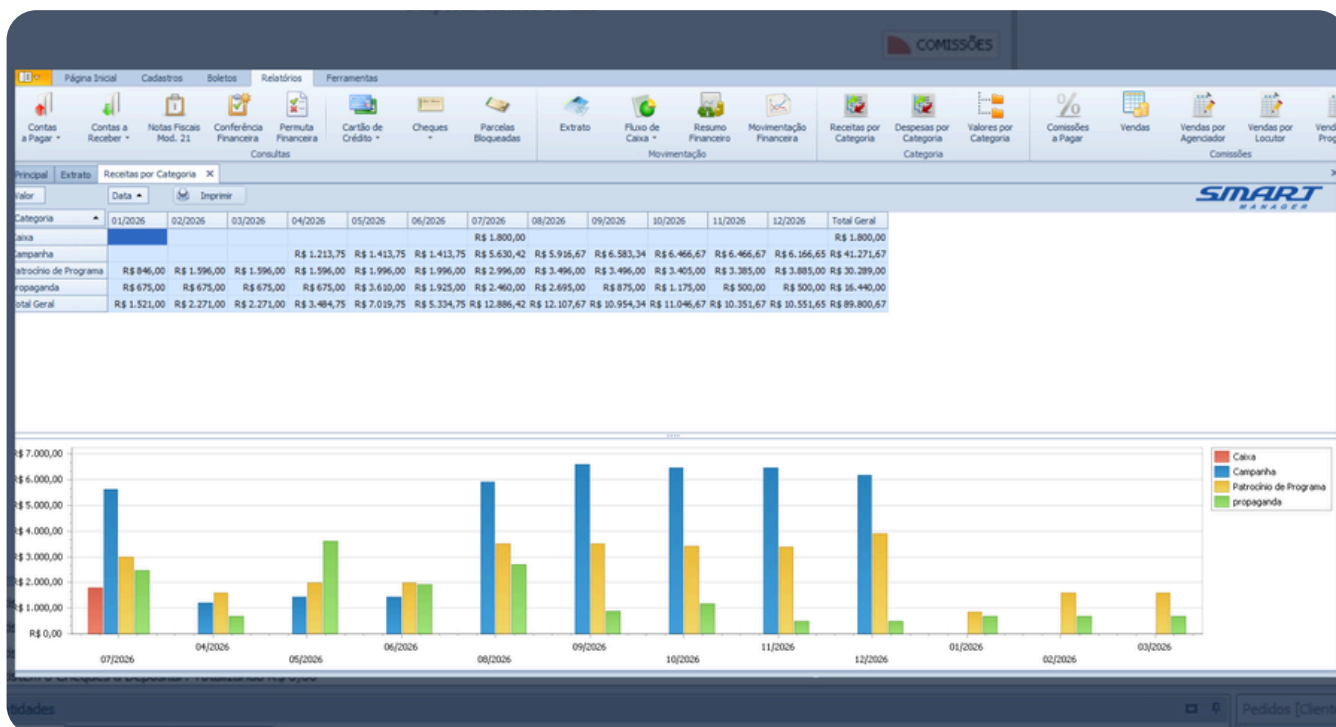
SMART MANAGER

Mês/Ano	Agenciador	Nº	Cliente	Histórico	Data de Vencimento	Valor	Data de Pagamento da Parcela	Data de Pagamento da Comissão	Valor Pago	Comissão	Crédito	Pago	Nº da NF
Julho/26	Carlos Brito	11 1/5	Ana Luiza	PI: - Treinamento Smart Manager	05/08/2026	R\$ 200,00	27/07/2026	27/07/2026	R\$ 200,00	10%	R\$ 20,00	✓	000006008
						R\$ 200,00			R\$ 200,00		R\$ 20,00		
	MS AGENCIA	12 1/5	Ana Luiza	PI: - Treinamento Smart Manager	05/08/2026	R\$ 200,00	27/07/2026		R\$ 200,00	10%	R\$ 20,00	✗	000006008
						R\$ 200,00			R\$ 200,00		R\$ 20,00		
						R\$ 400,00			R\$ 400,00		R\$ 40,00		
Setembro/26	Carlos Brito	11 3/5	Playlist Soluções	PI: - Campanha Segundo Semestre	15/09/2026	R\$ 1.666,67	21/09/2026		R\$ 1.000,00	5%	R\$ 50,00	✗	000000000
		11 1/5	AA Contabilidade	PI: - Treinamento SM Setembro	01/10/2026	R\$ 1.000,00	21/09/2026		R\$ 500,00	7%	R\$ 35,00	✗	000000000
		11 2/5	AA Contabilidade	PI: - Treinamento SM Setembro	01/11/2026	R\$ 1.000,00	21/09/2026		R\$ 500,00	7%	R\$ 35,00	✗	000000000
		11 3/5	AA Contabilidade	PI: - Treinamento SM Setembro	01/12/2026	R\$ 1.000,00	21/09/2026		R\$ 500,00	7%	R\$ 35,00	✗	000000000
						R\$ 4.666,67			R\$ 2.500,00		R\$ 293,33		
	MS AGENCIA					R\$ 9.733,34			R\$ 5.400,00		R\$ 800,00		

Mostrar 14 resultados de 14 registros - 1 resultado por página

Clientes | Fornecedores | Agenciadores

Pedidos [Clientes]



O Mês Inteiro do Caixa em Uma Tela Só

A tela inicial reúne as informações que a gestão pergunta todos os dias: contas a pagar e a receber da semana, movimentação e saldo das contas, despesas e receitas por categoria e o resumo financeiro.

Fluxo de caixa mensal e anual, extrato, conferência financeira contra o extrato bancário, permuta financeira e valores por categoria completam a visão.

Cada relatório se ajusta ao período, ao agrupamento e aos filtros que a gestão pede, e os perfis de e-mail levam esses números a quem decide. Uma instalação atende mais de uma emissora, com controle total de usuários e log de todas as operações.

O Que Muda na Rotina da Emissora

Funcionalidade	Modelo Tradicional	Com o Smart Manager
Emissão de NFCom (modelo 62)	Lotes manuais no fim do mês	Validação em tempo real na SEFAZ
Cálculo de impostos (Lei 12.741/12)	Inserção e cálculo manuais	Destaque automático no documento
Usabilidade da plataforma	Telas complexas e burocráticas	Interface moderna, fluida e intuitiva
Impacto operacional	Alto risco de erros e retrabalho	Alta produtividade e automação



Atributos

Nota fiscal e cobrança bancária

NFCom modelo 62: emissão com certificado digital A1 e validação em tempo real junto à SEFAZ, com verificação prévia da disponibilidade do serviço.

Emissão por pedido ou por parcela: a nota pode cobrir o contrato inteiro ou sair uma a cada mês.

DANFE: visualização, impressão e envio automático ao e-mail cadastrado do cliente.

Consulta e cancelamento: consulta da situação e do protocolo da nota e cancelamento com justificativa registrada.

Histórico do modelo 21: as notas anteriores à migração seguem disponíveis para consulta e exportação.

Transparência tributária: cálculo e discriminação automáticos dos impostos incidentes, conforme a Lei 12.741/12.

Reforma Tributária: suporte a IBS e CBS, com validação dos grupos fiscais.
Boletos para nove bancos: Banco do Brasil, Bradesco, Caixa Econômica Federal, Itaú, Santander, Sicredi, Sicoob, Banco Inter e Ailos.

Arquivo remessa: geração do arquivo para o Internet Banking, com conferência dos boletos antes do envio.

Acompanhamento da cobrança: boletos emitidos, remessa gerada, parcelas pagas e parcelas em aberto, com pesquisa pelo Nosso Número.

Recibos e duplicata: recibo avulso ou para vários clientes de uma vez e duplicata emitida direto do sistema.

Atributos

Integração e cadastros

Importação do Commercial Playlist: clientes, agenciadores e pedidos entram no financeiro pelo menu Importar Pedidos, a partir do arquivo de contratos gerado no Commercial.

Cadastro pré-preenchido: o cliente que chega em um pedido importado tem a tela de cadastro aberta já com os dados digitados pelo comercial.

Clientes, fornecedores e agenciadores: cadastro completo com tipo, endereços, dados bancários e contatos.

Anexo de documentos: contratos, comprovantes e demais arquivos ficam anexados ao cadastro do cliente, do fornecedor ou do agenciador.

CNPJ alfanumérico: suportado em cadastros, contratos, boletos, cheques, relatórios e documentos fiscais. Os CNPJs numéricos continuam funcionando normalmente.

Contas da emissora: contas bancárias, caixa, cheques e cartão de crédito, quantas forem necessárias.

Formas de pagamento e categorias: as formas usadas pela emissora e a classificação que organiza toda a movimentação.

Locutores e programas: cadastros que permitem medir depois o que cada espaço da grade rende.

Atributos

Contas a receber, contas a pagar e quitações

Geração de parcelas: informe a conta, a categoria, o documento, o histórico, a forma de pagamento e o vencimento da primeira parcela; o sistema calcula as demais.

Consulta por período: contas a receber e a pagar consultadas por intervalo de datas ou por data específica, com impressão do resultado.

Quitação normal: pelo valor total da parcela, com acréscimo ou desconto aplicados no momento da quitação.

Quitação parcial: o cliente paga parte da parcela e o saldo é renegociado em novas parcelas.

Quitação fracionada: uma mesma parcela quitada com mais de uma forma de pagamento.

Controle de cheques: cadastro, uso na quitação, compensação com escolha da conta e da data, e devolução com motivo e data registrados.

Parcelas bloqueadas: a parcela quitada com cheque fica bloqueada até a compensação e tem relatório próprio.

Cartão de crédito: as parcelas entram na fatura atual, que é fechada na data compatível com a do banco e paga informando conta de origem, forma de pagamento, data e valor.

Comissão na data correta: ao quitar com cheque, o usuário decide se a data de pagamento muda na compensação, já que é essa data que gera as comissões.

Fornecedores com suas parcelas: a tela de fornecedores mostra as parcelas relacionadas a cada um, com quitação, edição e exclusão conforme as regras de segurança do sistema.

Atributos

Relatórios e Administração

Relatórios financeiros: contas a receber e a pagar, conferência financeira, permuta financeira, extrato, fluxo de caixa mensal e anual, resumo financeiro e movimentação.

Receitas e despesas por categoria: para onde vai e de onde vem o dinheiro, com os valores por categoria.

Comissões e vendas: comissões a pagar, com a opção de exibir somente as em aberto, e vendas por agenciador, por programa e por locutor.

Personalização: período, pesquisa, agrupamento, filtros e seleção de conteúdo. Cada relatório sai do jeito que a gestão lê.

Integração com Power BI: um usuário exclusivo de leitura do banco de dados permite levar os dados do Smart Manager a ferramentas de BI sem conceder permissão de alteração.

Controle de usuários e logs: cada usuário com seu acesso e registro das operações realizadas.

Perfis de e-mail: contas de envio cadastradas para que relatórios, boletos e DANFE cheguem direto ao destinatário.

Múltiplas emissoras: a mesma instalação cuida da gestão financeira de mais de uma emissora, e cada uma mantém suas próprias informações.

Desempenho e usabilidade: paginação e busca com filtro de texto nas telas de maior volume, e os painéis da tela principal salvos entre sessões.



Requisitos de hardware · Software Smart Manager

- Processador de 1,8 GHz ou mais rápido
- Memória de 4 GB, recomendado 8 GB ou superior
- Espaço em disco de 1 GB a 2 GB, que pode variar conforme o sistema operacional



Requisitos de hardware · Servidor de banco de dados

- Processador de 1,6 GHz, recomendado 2,0 GHz ou mais rápido
- Memória de 1 GB, recomendado 2 GB ou superior
- 750 MB de espaço em disco

Integração com o Commercial Playlist

O **Smart Manager** é um software independente: tem seus próprios cadastros, opera sozinho e é adquirido separadamente. Sua força aumenta quando a emissora já trabalha com o **Commercial Playlist**.

No **Commercial**, o departamento comercial registra os contratos vendidos. Em **Ferramentas**, a opção **Exportar Contratos** gera o arquivo dos contratos do período na pasta do **Smart Manager**. No **Smart Manager**, o menu **Importar Pedidos** traz esses contratos, junto com os clientes e os agenciadores, para dentro do financeiro.

A partir daí o caminho segue sozinho: o pedido vira parcelas, a comissão do agenciador é calculada, a nota fiscal e o boleto saem do mesmo sistema e tudo aparece nos relatórios de caixa.

A exportação de contratos funciona a partir da versão 2.74 do **Commercial Playlist**.

Maximize a Produtividade da Sua Emissora

O **Smart Manager** foi construído para transformar a rotina da sua rádio, reduzindo o tempo gasto em tarefas repetitivas e eliminando falhas de digitação ou prazos perdidos. Com uma navegação moderna e processos automatizados, sua equipe ganha velocidade, precisão e eficiência.

É a gestão financeira e fiscal da sua emissora em um único software, com a tecnologia e a confiança que são marca da **Playlist Software Solutions**.

Quer transformar a gestão financeira da sua rádio?



Solicite uma demonstração!

Área do Cliente:

A área do cliente é um canal direto de comunicação entre o cliente e o suporte da Playlist. Através do site **playlistsolutions.com**, todos os clientes com o Plano de Suporte ativo podem, de uma forma fácil, rápida e muito econômica, obter diversos serviços relacionados ao suporte dos softwares Playlist

Vantagens:

- Agilidade no atendimento
- Controle completo das ocorrências
- Atualizações online
- Gerenciamento de dados
- Informações sobre os produtos
- Serviços complementares

A área do cliente oferece muito mais economia para sua emissora. Na necessidade de obter o suporte técnico, o usuário não necessita efetuar uma chamada telefônica e nem ficar em fila de espera de atendimento. Basta apenas acessar a área do cliente no site **playlistsolutions.com** e postar a ocorrência, que em pouco minutos um analista de suporte estará postando a resposta. Além disso o acesso a atualizações dos softwares e outras informações é rápida e eficiente garantindo assim um custo zero para obtenção dos serviços junto ao suporte técnico da Playlist.



Para mais informações:

Whatsapp: +55 31 2136 2928

Telefone: +55 31 2136-2929

E-mail: vendas@playlist.com.br

Site: playlistsolutions.com

PLAYLIST

SOFTWARE SOLUTIONS



<https://playlistsolutions.com/>

